

📅 Herbst 2023

📍 Wien

BUSINESS
circle

Das neue BVerG in der Praxis

Vergabe Seminare

Bleiben Sie up to date - mit der Nr. 1 in Österreich

▶ **Das Passende für jeden**

Basiswissen für Einsteiger, Update für Praktiker oder Expertenwissen für Profis und Spezialisten

▶ **Fundiert, aktuell und praxisnah**

Österreichs führende Fachausbildung für Auftraggeber und Bieter mit Tipps zur Anwendung des BVerG 2018 in der Praxis

▶ **Aus erster Hand**

Praxisrelevante Inputs von den führenden Vergabeexperten

100 Praxis-Tipps für Ausschreibungsunterlagen

24. Oktober 2023

INHALT

► Anwendungsbereich BVergG

- Ausnahme von Dienstleistungs- und Baukonzessionsverträgen (BVergGKonz)
- Anwendungsbestimmungen „gemischte Aufträge“ (§ 3 Entwurf)
- Erweiterung Ausnahmenkatalog (§ 9 Entwurf) - Rechtsanwalts-/ Notardienstleistungen - Alle Kredit-/Darlehensaufnahmen - Dienstleistungen iZm „politischen“ Kampagnen - Verkehrs-/Rettungsdienstleistungen / bestimmte Postdienste - Unwesentliche Vertragsänderungen - Vergabeverfahren iZm Bereitstellung/Betrieb öffentlicher Kommunikationsnetze - Dienstleistungs-Aufträge über nicht wirtschaftliche DL von allgemeinem Interesse - Forschungs- und Entwicklungsdienstleistungen
- In-House-Vergabe
- Öffentliche Partnerschaft
- Eingeschränkte Geltung BVergG - „Besondere Dienstleistungen“ / „partizipatorische Dienstleistungen“

► Grundsätze und allgemeine Bestimmungen

- Stärkung KMU / Soziale und berufliche Integration / Interessenskonflikte

► Verfahrensarten

- Ausweitung des Anwendungsbereichs für VVoB / wettbewerblicher Dialog
- Innovationspartnerschaft
- Änderungen bei DBS und Rahmenvereinbarung
- Neuerungen Auftragswertberechnung

► Ablauf von Vergabeverfahren

- Bekanntmachungen (OGD-Modell)
- e-Vergabe
- Verkürzung der Mindestfristen
- Änderungen Leistungsbeschreibung (kein Zwang zur Norm)
- Änderungen Alternativangebote / Abänderungsangebote
- Subunternehmer / Gütezeichen
- Keine öffentliche Angebotsöffnung
- Zuschlagskriterien - Bestangebotsprinzip / „Horizontalisierung“ / Lebenszyklusmodell

► Eignung

- Erweiterung der Ausschlussgründe - wettbewerbswidriges Verhalten - Interessenkonflikt - Mängel bei Voraufträgen - Beeinflussung des Auftraggebers
- Neuerungen Eignungsnachweise - Ausschluss von Personen im Verwaltungs-, Leitungs- oder Aufsichtsorgan - Verbandregisterauskünfte - „Only-Once-Principle“ - EEE - Beschränkung Mindestumsatz - „Selbstreinigung“

► Änderungen nach Abschluss des Verfahrens

- Keine Zustimmungsfiktion bei Subunternehmerwechsel
- Änderungen von Verträgen und Rahmenvereinbarungen
- Verpflichtung zur Vertragskündigung
- Meldepflichten des Auftraggebers (BUAK)
- e-Rechnung

Dauer: 9 - 17 Uhr

ZIELGRUPPE

Das Aufbau-Seminar ist ideal als Ergänzung zum Grundlagen-Seminar und als Update für Praktiker, die ihr Vergabewissen auffrischen wollen.

NUTZEN

Anhand einer Musterausschreibung werden die Schritte eines Vergabeverfahrens erörtert. Sie lernen, wie Sie häufige Fehlerquellen und Stolpersteine erkennen und vermeiden. Sie erhalten praktische Checklisten, Tipps und Empfehlungen für Ihre Praxis und Gestaltungsspielräume vergabekonform in Zeiten des BVergG 2018 nutzen.

Mit praktischen Musterbausteinen: Minderung von Schadenersatzrisiken / Ermessen bei der Bieterauswahl / Jurybewertungen / Vertragsklauseln

VORTRAGENDE



Mag. Michael Weiner ist Rechtsanwalt bei der Kanzlei Schramm Öhler Rechtsanwälte mit den Tätigkeitsschwerpunkten Vergaberecht und Bauvertragsrecht. Er war zuvor für die Austrian Development Agency sowie für internationale Organisationen tätig.

Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber

14. November 2023

VORTRAGENDE



RA Dr. Matthias Öhler ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe. Er war 1994-96 in der für die Überwachung des öffentlichen Auftragswesens zuständigen Abteilung GD XV B 3 der Europäischen Kommission tätig.



Angelika Saladin, LL.M, MBA leitet das Referat Vergabe- und Vertragsrecht der Wiener Linien GmbH & Co KG. Davor war sie Consultant bei Platzer & Partner Unternehmensberatung GmbH mit Schwerpunkt Vergaberecht.

ZIELGRUPPE

Mitarbeiter sämtlicher Sektorauftraggeber aus den Bereichen Recht, Einkauf und Beschaffung

Vertreter der Auftragnehmerseite aus den Bereichen Recht, Vertrieb und Einkauf

NUTZEN

Spielräume nutzen und Fehler vermeiden. Erfahren Sie, wie Sie die größere Flexibilität, die Ihnen das BVergG einräumt, richtig nutzen. Im Fokus stehen die aktuellen Änderungen durch das BVergG 2018.

INHALT

BESCHAFFUNG IN DEN BEREICHEN VERKEHR, ENERGIE, WASSER, POST

- ▶ **Der Geltungsbereich des Sektorenvergaberichts und Voraussetzungen für das Vergaberecht light**
 - Wer ist Sektoren-Auftraggeber? Was gilt als Sektorentätigkeit?
 - Aufträge mit „Doppelnatur“: Rechtslage und Rechtsprechung bei Unternehmen, die gleichzeitig - Sektoren-Auftraggeber und klassischer öffentlicher Auftraggeber - Sektoren-Auftraggeber und gar kein Auftraggeber sind
 - Neue Ausnahmen und Freistellungen vom Geltungsbereich
 - Zusammenarbeit mit Auftraggebern, konzerninterne Vergabe, verbundene Unternehmen und Gemeinschaftsunternehmen

▶ Vergaberegime light

- Vergabeverfahren in den Sektoren: Worin bestehen die wesentlichen Erleichterungen für Sektorauftraggeber?
- Welche Verfahrensarten gelten im Unterschwellenbereich?
- Bestangebotsprinzip im BVergG: das Horizontalisierungsmodell
- Präqualifikation, Eignungs- und Auswahlkriterien
- Freiräume bei der Angebotsbewertung
- Angebotsprüfung und Ausscheidung

▶ Freiheiten und Grenzen in den Vergabeverfahren

- Verhandlungsverfahren: Was darf der Auftraggeber, was darf er nicht?
- Richtige Taktik bei Verhandlungen: Ablaufplanung, Präsentation, richtige Reaktion auf Einwände, taktisch richtige Vorgehensweise
- Rahmenvereinbarung als „Pflichtbeschaffungstool“
- Innovationspartnerschaft – Flexibilität in der Leistungsbeschreibung
- Wettbewerblicher Dialog

▶ Rechtsschutz

- Präklusion von rechtswidrigen Ausschreibungen
- Vorgaben zur Bekanntgabe der Zuschlagsentscheidung und Ausnahmen
- Verschärfte Anfechtbarkeit von rechtswidrigen Direktvergaben
- Zuständigkeit der Verwaltungsgerichte

Dauer: 9.00 - 17:00 Uhr

Anmeldung

businesscircle.at/vergabe

anmeldung@businesscircle.at



Haben Sie Fragen? Rufen Sie mich an!

Cita Plaiasu, Organisation

T: +43 1 / 522 58 20-13

Fundierter Einstieg in das Vergaberecht

Vergaberecht für Anfänger
3. / 4. Oktober 2023 EUR 1.990

Die Ausschreibung in der Praxis
5. Oktober 2023 EUR 1090

Kombibuchung: Vergaberecht für Anfänger und
Die Ausschreibung in der Praxis
3. / 4. / 5. Oktober 2023 EUR 2.590

Vergaberechtlicher Lehrgang

9 Tagesmodule, Start: 8. November 2023 EUR 4.890

inkl. optionales Modul für Sektoren-Auftraggeber
14. November 2023 EUR 5.390

Fachseminare im Vergaberecht

Vergaberecht für
Sektoren-Auftraggeber 14. November 2023

Verhandlungsverfahren
nach BVergG 2018 tbd 2023

100 Tipps für Ihre
Ausschreibungsunterlagen 24. Oktober 2023

Auftragnehmer-Tag tbd 2023

Teilnahmegebühr für 1 Fachseminar EUR 890

Sonderkonditionen bei frühzeitiger Buchung

Worauf warten? Sie haben Anspruch auf **100 Euro**
Frühbucharbonus, wenn Sie bis 2 Monate vor der Veranstaltung
buchen und zahlen. Bis 1 Monat davor sind es **50 Euro**.
Sie können den Frühbucharbonus bei Zahlung in Abzug bringen.

Leistungen

Vortragsdokumentation und volle Verpflegung.
Alle Preise verstehen sich zuzüglich 20% Mehrwertsteuer.

Veranstaltungsorte

Die Hotels in Wien geben wir Ihnen zeitgerecht bekannt.

BUSINESS
circle

Veranstaltungstipp

Vergabeforum

Konferenz | 12. / 13. Oktober 2023, Wien

Österreichs größte Plattform für Auftraggeber
und Bieter

Veranstalter

Business Circle Management FortbildungsGmbH
Halbgasse 7, A-1070 Wien, T +43 / 1 / 522 58 20

Gut zu wissen

Detaillierte Inhalte, alle Termine und
Anmeldung unter

businesscircle.at/vergabe

**JETZT
TICKET
SICHERN**

Buchen Sie jetzt online und sichern Sie sich
Ihren Platz!

Bleiben Sie mit unserem Newsletter bestens
informiert: businesscircle.at/news